

SIRE Life Sciences

Meer dan het voorleggen van een cv: 'We ontzorgen de klant'

Als een Recruitment en Executive Search Consultancy, richt SIRE Life Sciences zich met een exclusieve benadering op de Europese life Science industrie. Dat er behoefte is aan een onderscheidende professional als SIRE blijkt onder meer uit de sterke groei: het in 2012 opgerichte bedrijf is inmiddels marktleider in de Benelux, biedt werk aan 35 mensen in Nederland en is druk bezig aan een Europese expansie. De ambitieuze oprichters Jordy Stravers en Jan-Willem Broekhoven verklaren het succes door de meerwaarde die SIRE biedt.



1 juli 2012. Dat was de dag dat Jordy Stravers en Jan-Willem Broekhoven onder de naam SIRE officieel intrek namen op de Amsterdamse Keizersgracht. Het idee om een Recruitment en Executive Search Consultancy specifiek voor de Life Science op te richten, kwam niet uit de lucht vallen.

'Jan-Willem en ik hebben 5 jaar samengewerkt bij een Engelse recruitment multinational in Nederland. De focus van dit bedrijf lag op IT en Finance,' vertelt DGA Jordy Stravers. 'In 2008, op het dieptepunt van de IT en Finance markt, eisten de aandeelhouders van dit bedrijf meer diversificatie. Een betere spreiding over diverse branches. En vooral minder conjunctuurgevoelig. Jan-Willem en ik kregen de opdracht om nieuwe business te zoeken en op te zetten. Daarin waren we zo succesvol dat we meerdere malen zijn bekroond voor de potentie en groei van de nieuwe markten. Tijdens die zoektocht ontdekten we ook de life science als een interessante

sector. Uiteindelijk besloten we die sector als zelfstandig bedrijf te ontdekken. En zo ontstond SIRE Life Sciences.'

Recruitment als Science

Onder Life Sciences verstaat SIRE:

- Pharmaceuticals
- Biotechnology
- Medical Devices
- Clinical Research Organisations
- Healthcare
- Food Science
- Cosmetics
- Chemicals
- FMCG

Waarom Life Sciences? 'Omdat het een primaire levensbehoefte markt is,' stelt Jan-Willem Broekhoven. 'Er is steeds meer vergrijzing, steeds meer interesse voor gezonde voeding, er gaat steeds meer om in healthcare en ga zo maar door. Het is een groeiende markt. Daarnaast is de concurrentie in de recruitment branche laag en het volume hoog. Wat ook aan ons succes heeft bijgedragen, is het feit dat er weinig recruiters zijn en degene die er zijn, werken zeer traditioneel. Wij wisten ons te onderscheiden door van Recruitment en Consultancy een Science te maken. Recruitment en Consultancy zijn meer dan het voorleggen van een CV. Ons team datamanagers, die is gevestigd in een nabijgelegen pand, brengt allereerst de gehele markt in kaart. Data. Data. Daar draait het om. We weten precies wie waar zit en wat ze doen. Hoe groot ze zijn. Wat de specialisaties zijn. Door de enorme databank als achtergrond hebben we als geen ander de markt tot op detailniveau in kaart. We kunnen de klant dan ook direct vertellen, wie de beste is op het specifieke vlak dat ze zoeken. We hebben al gezocht voordat we naar de klant toegaan en we onderbouwen wat we doen. En dat alles binnen 48 uur. Die meerwaarde bevat zo goed, dat we nu voor veel klanten preferred supplier zijn: we plaatsen niet 1 persoon, maar hele teams. Zelfs voor moeilijk invulbare functies waar juist veel behoefte aan is, zoals Technische Sales, weten we de kersen van de taart te halen.'

Motivatie en ambitie over de landsgrenzen

Na een kleine 2 jaar wist SIRE met deze strategie al een marktleiders positie te bereiken in de Benelux. Vijftieng recruitment consultants werken dagelijks keihard binnen SIRE Life Sciences vanuit het hoofdkantoor op de Keizersgracht. Ondertussen merkten Jordy en Jan-Willem steeds meer dat de life sciences bovenal een grensoverschrijdende sector is.

'Klanten zien Europa als 1 land, en we komen zoveel mogelijk tegemoet aan de wens van de klant. Maar het is niet alleen de klant ofwel de opdrachtgever die grensoverschrijdend denkt; ook de opdrachtnemers zijn gemotiveerd om te verhuizen dan wel tijdelijk in een gehele andere land te werken. 'In andere sectoren zie je nog wel dat het geld de belangrij-

ste drijfveer is. Maar de Life Science onderscheidt zich op vele manieren. Eén daarvan is de motivatie van de medewerkers. Het kan zomaar zijn dat mensen gemotiveerd zijn om bij een bepaald bedrijf te werken of om juist dat speciale onderzoek op dat specifieke terrein te doen. Ook deze motivatie en ambitie reiken over landsgrenzen.'

Vandaar dat SIRE nu met 5 medewerkers is gevestigd in het centrum van München. In het kantoor in Zurich bevindt zich 1 persoon en de volgende stap is Dusseldorf, waar Jordy Stravers en Jan-Willem Broekhoven zoeken naar een goede locatie en de juiste mensen. De Oostenrijkse markt wordt inmiddels in kaart gebracht en in Bulgarije is men eveneens gesetteld.

Employment solutions provider

'Als 'employment solutions provider' richten we ons ook op verschillende dienstverleningen naast recruitment van vast en tijdelijk personeel,' vervolgt Jan-Willem Broekhoven. 'Expatriate services, compliance services (het 'doorlichten' van een gehele afdeling of team), brokering (een centrale organisatie als het gaat om inhuren van ZZP'ers), consultancy voor buitenlandse bedrijven die een markt betreden en headhunting (market mapping). We geven ook gratis services aan opdrachtnemers bijvoorbeeld interview-, assessments- en/of social media trainingen. We merken dat de life sciences zich ook onderscheidt door de lengte van het dienstverband. Mensen zijn veel langer bij een bedrijf werkzaam. Logisch, dat als ze eenmaal zo ver zijn dat ze willen veranderen, ze niets weten van interviewtechnieken, social media of sowieso: hoe presenter je je?'

Tot slot lichten de 2 geïnterviewden een opmerkelijk move toe: de oprichting van een online vacature site voor de Europese life sciences industrie, www.jobsinlifesciences.com. Schiet je daarmee niet in je eigen voeten? 'Nee, 'besluiten de twee DGA's. 'Juist niet. Want SIRE kan worden ingehuurd om de klant geheel te ontzorgen. Om meerwaarde te leveren. Dat doe je met name bij complexe functies. De site dient juist voor de wat meer 'simpele' functies. En als men het online niet vindt: dan zijn we face to face altijd beschikbaar om onze exclusieve meerwaarde bieden.'

Voor meer informatie: www.sire-search.com

SIRE Life Sciences B.V.

Astoria Building
Keizersgracht 174-176
1016 DW Amsterdam
The Netherlands
Netherlands | (+31) (0)20 658 9800
Belgium | (+32) 2 588 1277
Germany | (+49) 89 3803 8966
Switzerland | (+41) 43 508 1743
Mail us: info@sire-search.com

SIRE[®]

Life Sciences

